

**Společnost EUROWAGON, s.r.o.**  
**je moderní firma** působící na trhu mobilních přívěsů. V průběhu let se z firmy Eurowagon stal přední **výrobce kvalitních mobilních přívěsů** s různými možnostmi uplatnění.



## Situace

Ve spolupráci s dánskou mateřskou společností Eurowagon.dk získaly produkty vysokou užitnou hodnotu a staly se neodmyslitelnou součástí trhu s mobilními přívěsy prakticky po celém světě.

Z důvodu zvyšující se poptávky po kvalitních produktech byla rozšířena výrobní kapacita. Přístavbou výrobní haly došlo ke zvětšení výrobních prostor o 50 % a zároveň bylo umožněno rozšířit tým kvalifikovaných spolupracovníků.



## Výchozí stav

Ve společnosti nebyl žádný ucelený informační systém, veškerá agenda vedena v MS aplikacích (Word, Excel...).



## Cíle implementace

Zajistit:

- plynulost výroby a plánování zakázek,
- evidenci docházky pracovníků a sledování skutečných času operací,
- propojení s mateřskou společností a podávání předepsaných reportů.



## Řešení myGEM

Systém myGEM byl implementován pro řízení realizačních procesů ve společnosti s velkým důrazem na komplexnost řešení, úkolem bylo zajistit hladký průběh zakázky od prvotní kalkulace po expedici. Byly implementovány přenosy z CAD, terminály, které umožňují monitorovat výrobu pomocí čárových kódů a provedeno napojení vah na systém myGEM. Vytvořena speciální miniaplikace pro plánování a zpracování zakázek.

Jsou využity následující moduly:  
Účetnictví, Majetek, Logistika Prodej, Logistika Nákup, Technická příprava výroby, Evidence výroby, Evidence výstupní kontroly a neshod, Mobilní terminály, Docházka – pomocí biometrických čteček otisků prstů, Monitorování výrobního procesu a vizualizace.





## Harmonogram prací

Diagnostika požadavků z procesů, návrh řešení, implementace a školení, zpracování postupů pro jednotlivé procesy (délka 8 měsíců).



## Přínosy

- pokrytí všech realizačních procesů komplexním systémem
- rychlý návrh na objednání potřebného materiálu
- nástroj pro významné rozšíření procesů zvláště v oblasti výroby
- vysoká spolehlivost dodávek
- podpora nejnovějších technologií
- ochrana majetku společnosti integrovaným řešením



## Počet uživatelů

Přibližně 30 aktivních uživatelů: obchodníci, konstruktéři, technologové, vedoucí výroby, evidence ve výrobě, expedice, evidence docházky.

,,

„... díky myGEM jsme schopni zkalkulovat náš finální produkt během několika okamžiků. Systém je upraven a nadále vyvíjen dle požadavků naší firmy...“

Karel Šikula, jednatel



## Společnost Zelinger plast s.r.o.

se specializuje na výrobu  
přesných a náročných plastových  
výlisků vstřikováním termoplastů.



## Situace

Hlavním výrobním programem je výroba drobných plastových výlisků s vysokou přesností. Dále společnost vyrábí dveřní a okenní klíky, domácí a koupelnové příslušenství a rovněž dentální otiskovací lžíce. Velká část výrobků pochází z vlastního vývoje. Dlouhodobá spolupráce s náročnými partnery jako jsou IKEA, REWE, LUX, REV atd. je zárukou spokojenosti pro budoucí zákazníky.



## Výchozí stav

Před nasazením informačního systému myGEM nebyly pokryty všechny zákaznické procesy v organizaci. Kláden důraz na zajištění pokrývání objednávek v časném termínu. Byla potřeba zlepšit evidenci výstupní kontroly.



## Cíle implementace

- Zajistit přesné dodávky - splnění termínu dodávky, objem a kvalita dodávky, předepsané značení....
- Zamezit jakékoli reklamací - nadnárodní odběratelé vyžadují preciznost ve všech oblastech.



## Řešení myGEM

Systém myGEM byl implementován pro řízení realizačních procesů ve společnosti s velkým důrazem na výstupní kontrolu. Byly implementovány mobilní terminály, které umožňují většinu pohybu ve výrobě pomocí čárových kódů (př. párování expedičních štítků s paletovacími, on-line tisk výrobních štítků na balení). Zpracována miniaplikace pro evidenci práce s online tiskem na jednotlivá balení. Rovněž zpracována i zjednodušená aplikace na mobilní terminály.

Jsou využity následující moduly:  
Logistika Prodej, Logistika Nákup, Technická příprava výroby, Evidence výroby, Evidence výstupní kontroly a neshod, využití mobilních terminálů, docházka, Monitorování výrobního procesu, Údržba a diagnostika strojů, Elektronická komunikace, Parametrizovatelný komunikační modul, Stav firmy.





## Harmonogram prací

Diagnostika požadavků z procesů, návrh řešení, implementace a školení, zpracování postupů pro jednotlivé procesy (délka 8 měsíců).



## Počet uživatelů

Přibližně 20 aktivních uživatelů: obchodníci, konstruktéři, technologové, vedoucí výroby, evidence ve výrobě, kontrola, expedice.



## Přínosy

- pokrytí všech realizačních procesů komplexním systémem
- nástroj pro významné rozšíření procesů zvláště v oblasti výroby
- vysoká spolehlivost dodávek
- podpora nejnovějších technologií a trendů
- ochrana majetku společnosti integrovaným řešením

,

*„...firma GEMCO, s.r.o. je pro nás dodavatelem informačního systému myGEM, který nám zajišťuje zejména přehled objednávek, výroby, expedice a kontroly. Komunikace je dobrá, reakce obratem. Oceňujeme zpracování individuálních požadavků. Termín zpracování je plněn...“*

*Radka Dojčarová, správa informačního systému*



# PŘÍPADOVÁ STUDIE



**Hlavním podnikatelským záměrem společnosti REKUPER SYCHROV, s.r.o. je výrobní a obchodní činnost** podporující a zavádějící ekologické a energeticky šetrné výrobky a zařízení. Postupně se firma profilovala ve třech základních oborech činnosti. **Základní a nosnou činností je výroba, včetně projekce a montáží, větracích jednotek** s rekuperací tepla určených především pro halové objekty.



## Situace

Dalším výrobním oborem je zpracování kovů (CNC zpracování plechů vysekáváním, ohraňováním a laserovým řezáním), především formou subdodávek pro další firmy. Nově se rozvíjejícím oborem činnosti je výroba, návrhy technických řešení a montáž, zařízení na regulaci průtoku odpadních vod, především plovákových regulátorů, které jsou vyráběny z nerezových ocelí.



## Výchozí stav

Ve společnosti nebyl žádný ucelený informační systém, veškerá agenda vedena v MS aplikacích (Word, Excel,...).



## Cíle implementace

- Zpřehlednit výrobu, evidenci odpracované práce na dílně a také práce konstruktérů (programátorů CNC) využitím mzdových lístků.
- Zpřesnit výstupní kontrolu pomocí mobilních čteček čárových kódů.
- Razantně zkrátit realizaci jednoduchých zakázek včetně tisku dodacích listů.



## Řešení myGEM

Systém myGEM byl implementován pro řízení realizačních procesů ve společnosti. Pro výstupní kontrolu byly implementovány mobilní čtečky čárových kódů k zajištění rychlejší a přesnější evidence bez nutnosti velké manipulace s výrobky.

Jsou využity následující moduly: Logistika Prodej, Evidence výroby, Účetnictví a Majetek. Byly implementovány mobilní terminály pro výstupní kontrolu a All-In-One řešení se čtečkou čárových kódů pro evidenci práce.





## Harmonogram prací

Diagnostika požadavků z procesů, návrh řešení, implementace a školení, zpracování postupů pro jednotlivé procesy (délka 4 měsíce).



## Počet uživatelů

Přibližně 20 aktivních uživatelů: obchodníci, programátoři CNC, vedoucí výroby, evidence ve výrobě, expedice, účetní.



## Přínosy

- pokrytí všech realizačních procesů komplexním systémem
- zrychlení zpracování účetních operací
- zlepšení kvality údajové základny
- zvýšení efektivity práce ve výrobě
- zlepšení podpory zákazníků v oblasti prodeje a servisu
- vysoká provozní spolehlivost a bezpečnost uložených dat
- ochrana majetku společnosti integrovaným řešením

,

„... informační systém myGEM plně vyhovuje potřebám naší firmy. Je řešením pro celou naši firmu komplexně – od zadávání objednávek, přes řízení výroby až po fakturaci a účetnictví. Je upraven přesně pro podmínky naší firmy, které jsou velmi specifické. Nedílnou součástí je také podpora a dobrá komunikace s pracovníky dodavatele, při které se řeší případně vzniklé problémy a požadavky, které vyplynou z procesu výroby či účetnictví...“

Marcela Mohelská, ekonomka



**Společnost TECMOS spol. s r.o.**  
se zabývá technickými výpočty  
ve strojírenství **s důrazem na**  
**pevnostní výpočty v letectví.**



## Situace

Zajišťuje statické lineární a nelineární analýzy metodou konečných prvků. Nabízí dokumentace výpočtů a tvorbu technických zpráv. Zaměřuje se také na výpočty v oblasti obranné a speciální techniky.



## Výchozí stav

Před nasazením nového informačního systému myGEM nebyl žádný ucelený systém, který by pokrýval všechny zákaznické procesy v organizaci.



## Cíle implementace

- Zajistit sledování a řízení jednotlivých projektů s možností vzdáleného připojení externích uživatelů.
- Pokrýt potřebnou dokumentaci ke sledování parametrů a rizik pro certifikaci dle ISO 9100.



## Řešení myGEM

Systém myGEM byl implementován pro řízení realizačního procesu ve společnosti.

Jsou využity následující moduly:  
CRM a Řízení projektů a úkolů.





## Harmonogram prací

Diagnostika požadavků z procesů, návrh řešení, implementace a školení, zpracování postupů pro jednotlivé procesy (délka 2 měsíce).



## Přínosy

- přehledné sledování a řízení velkého počtu zakázek
- zjednodušení vykazování a sledování prováděných vývojových prací
- nástroj na pokrytí požadavků ISO 9100



## Počet uživatelů

Přibližně 10 aktivních uživatelů: výpočtaři, vedení společnosti.

„

....modul „Řízení projektů a úkolů“ systému myGEM aktivně používáme při sledování a řízení velkého počtu zakázek v oblasti vývoje letecké techniky a obecného a dopravního strojírenství. Systém nám umožnil významně zjednodušit vykazování a sledování prováděných vývojových prací ať už pro naše interní potřeby nebo pro informování našich zákazníků. Důležitým plus je i vstřícnost a pohotovost reakce dodavatele na naše požadavky týkající se případných úprav a doladění systému. Dosavadní dobré zkušenosti a možnosti dalších modulů vedly k rozhodnutí používat myGEM jako hlavní informační systém v souladu s chystanou certifikací naší společnosti dle ISO 9100...“

Dipl. Ing. Dušan Moštěk, jednatel



**Firma DFK Cab, s.r.o.** je mladá, dynamicky se rozvíjející firma se vstřícným přístupem k zákazníkům.

**Zabývá se výrobou kabin pro vysokozdvížné vozíky.** Portfolio výrobků bylo rozšířeno o rychle se rozvíjející sektor kabin na offroadová vozidla UTV.



## Situace

V současné době vyrábí celokovové bezpečnostní kabiny, Polykarbonátové kabiny a PVC kabiny pro většinu značek vysokozdvížných vozíků a UTV vozidel, a to jak na standardní vozíky, tak i atypická provedení. Ve společnosti je zaveden systém managementu kvality ISO 9001 a pro všechny své výrobky má certifikáty CE.



## Výchozí stav

Ve společnosti nebyl žádný ucelený informační systém, veškerá agenda vedena v MS aplikacích (Word, Excel,...) a pro účetnictví byl využíván informační systém Pohoda.



## Cíle implementace

- Pokrýt veškeré zákaznické procesy ve společnosti s důrazem na skladové hospodářství.
- Možnost postupného rozšiřování informačního systému dle aktuálních požadavků společnosti.
- Zjistit a evidovat skutečné časy operací a docílit tak co nejmenších odchylek mezi plánovanou a skutečnou hodnotou.
- Zajistit přesné dodávky k dodavateli (splnění termínu dodávky, objem a kvalita dodávky,...) dle časového plánu k zamezení pokut od zákazníků za nesplnění podmínek.



## Řešení myGEM

Systém myGEM byl implementován pro řízení realizačních procesů ve společnosti. Bylo zajištěno propojení s externím informačním systémem SOLIDWORKS pro import kusovníků a ukládání potřebných dokumentů ke kusovníkům. Dále proběhla implementace mobilních terminálů s využitím čárových kódů k zajištění evidence skladového hospodářství a rychlejší a přesnější expedice. Díky sledování času pracovníků u jednotlivých operací se zlepšilo řízení a plánování výroby. Dopracovány speciální požadavky jako např. hromadné funkce pro zrychlení práce (v jednom kroku se provede více funkcí). Snadné vyhodnocení zakázek probíhá pomocí přehledů prodeje a dalších přehledných analýz.

Jsou využity následující moduly:  
Logistika Prodej, Logistika Nákup, Technická příprava výroby, Řízení a plánování výroby, Řízení a evidence výroby, Mobilní terminály, Bezpapírová výroba (platné výkresy elektronicky na pracoviště, odhlašování operací,...)





## Harmonogram prací

Diagnostika požadavků z procesů, návrh řešení, implementace a školení, zpracování postupů pro jednotlivé procesy (délka 6 měsíců).



## Počet uživatelů:

Přibližně 30 aktivních uživatelů: obchodníci, konstruktéři, technologové, vedoucí výroby, evidence ve výrobě, expedice, fakturace, účetní.



## Přínosy

- pokrytí všech realizačních procesů komplexním systémem
- zlepšení kvality údajové základny jako východisko pro podrobnější plánování
- nástroj pro významné rozšíření procesů zvláště v oblasti výroby
- zpřesnění výroby a expedice pomocí kontrol
- dopracování specifických požadavků firmy do informačního systému

,

„...ohodnotil bych naši spolupráci takto. Hodnocení 1-5, kde 1 velmi spokojen, 5 nespokojen.

Spokojenost s cenou prováděných prací

2

Jaká je komunikace s dodavatelem

1

Jakost dodávaných produktů

2

Spokojenost s řešením problémů

1

Schopnost a vstřícnost k řešení neshod

1

Termíny dodání a jejich plnění

3

Celkově jsme se službami společnosti GEMCO spokojeni...“

Michal Burda, technický ředitel



# PŘÍPADOVÁ STUDIE



**AGADOS, spol. s r.o.** je v současné době jedním z největších evropských výrobců přívěsů v kategorii O1 a O2 (celková hmotnost přívěsů do 750 kg a do 3 500 kg) a přední výrobce v České republice a na Slovensku.



## Situace

Společnost má zaveden systém managementu kvality v souladu s EN ISO 9001:2008 pro obor platnosti „Návrh, výroba a servis přívěsů“. Dle hesla firmy „S námi převezeťte všechno a všechny“ je strategií firmy uspokojit co nejvíce zákazníků a proto si mohou vybrat přívěsy z široké palety vyráběných brzděných a nebrzděných typů různého použití, rozměrů, použitého materiálu a bohatého příslušenství. Snahou firmy je, aby přívěs zákazníkovi sloužil po dlouhá léta a proto Agados zajišťuje i kompletní servis a prodej náhradních dílů i na starší typy přívěsů.



## Výchozí stav

Před nasazením nového informačního systému myGEM nebyly pokryty všechny zákaznické procesy v organizaci a neexistovala propojení informačního systému na dceřinou společnost Agados SK.



## Cíle implementace

Zajistit:

- transparentní řízení všech různorodých realizačních procesů, tj. prodej, výroba a vývoje přívěsů, oprav a kompletního servisu včetně zajištění nakládky, a jejich integraci s ekonomickými moduly a controllingem,
- propojení s web portálem především pro oblast obchodu, objednávek náhradních dílů a zajištění servisu,
- zvýšení produktivity práce v realizačních procesech.



## Řešení myGEM

Systém myGEM byl implementován pro řízení realizačních procesů ve společnosti, a to včetně webového portálu.

Jsou využity následující moduly:  
Logistika Prodej, Reklamační řízení, Servis, Nakladka, Logistika Nákup, Technická příprava výroby, Plánování a řízení výroby, Evidence výroby, využití mobilních terminálů a modul PKM, který zajišťuje komunikaci na účetnictví a controlling. Dále byla provedena implementace a propojení s výrobním závodem Agados SK (Modra).





## Harmonogram prací

Diagnostika požadavků z procesů, návrh řešení, implementace a školení, zpracování postupů pro jednotlivé procesy (délka 6 měsíců).



## Počet uživatelů

Přibližně 100 aktivních uživatelů: obchodníci, konstruktéři, technologové, vedoucí výroby, evidence ve výrobě, pracovníci expedice, fakturace,...

,

„.... informační systém pokrývá požadavky našich zákaznických procesů včetně speciálních funkcí jako je zpracování COC listů a technických průkazů. Pro potřeby obchodu je vyřešeno propojení na web portál, který zajistuje prodej výrobků a náhradních dílů...“

Ing. Petr Ostrý, jednatel

„...spolupráci s firmou GEMCO hodnotím velmi kladně:

- ceníme si pružnosti, s jakou jsou řešeny naše „akutní“ uživatelské problémy,  
- pozitivní přístup k našim individuálním požadavkům a neustále rozvíjení a zlepšování IS pro zjednodušení práce uživatelů,  
- vyvíjení a rozšiřování informačního systému v souvislosti s rozšiřováním našich procesů (např. vývoj tisku Technických průkazů a jejich propojení s Ministerstvem dopravy)...“

Jana Cerkalová, obchodní oddělení



## Přínosy

- pokrytí všech realizačních procesů komplexním systémem
- vývoj speciálních aplikací – rychlý konfigurátor výrobku, nakládka, COC listy a Technické průkazy
- nástroj pro významné rozšíření procesů zvláště v oblasti výroby
- rychlé zaškolení nových uživatelů podle nastavených postupů
- zlepšení podpory zákazníků v oblasti prodeje a servisu
- vysoká provozní spolehlivost a bezpečnost uložených dat
- podpora nejnovějších technologií a trendů
- ochrana majetku společnosti integrovaným řešením



### CEMLOG-Cement-Logistika k.s.

je dopravní a spediční společnost, která působí v oblasti logistiky a přepravy volně ložených materiálů (cementy, vápence, popílky, křemičité písky, omítkové směsi,...) využívající novou moderní technologii.



### Situace

Společnost poskytuje dopravu „Just In Time“ a také službu dovozu materiálů 24 hodin denně včetně individuální dopravy až k místu vykládky s vysokou přepravní kapacitou. Díky dlouholetým zkušenostem je spolehlivým a kompetentním partnerem pro své zákazníky.



### Řešení myGEM

Systém myGEM byl implementován pro evidenci procesu dopravy ve společnosti.

Jsou využity následující moduly:  
Doprava a Fakturace včetně exportních souborů pro implementaci v ekonomických modulech.



### Výchozí stav

Před nasazením nového informačního systému myGEM nebyly pokryty všechny zákaznické procesy v organizaci.



### Cíle implementace

Zajistit:

- transparentní řízení realizačního procesu, tj. přepravy, a integraci s ekonomickými moduly,
- kontrolu mýtného a ostatních nákladů,
- zvýšení produktivity práce a kvality zavedením informačního systému v procesu.





## Harmonogram prací

Diagnostika požadavků z procesů, návrh řešení, implementace a školení, zpracování postupů pro jednotlivé procesy (délka 4 měsíce).



## Počet uživatelů

Přibližně 4 aktivní uživatelé: obchodníci, evidence procesu, expedice, fakturace, účetní.



## Přínosy

- pokrytí realizačního procesu komplexním systémem
- zlepšení kvality údajové základny jako východisko pro podrobnější evidenci
- flexibilní nástroj pro další rozšíření procesů
- rychlé zaškolení nových uživatelů podle nastavených postupů
- zlepšení podpory zákazníků



**MESIT asd, s. r. o.** je společnost, která vyvíjí a **vyrábí vysoko spolehlivé výrobky pro významné vládní instituce**, jako je armáda a policie, stejně jako pro obchodní organizace v oblasti leteckého průmyslu a služeb.



## Situace

V současnosti MESIT asd nabízí úplný sortiment špičkových výrobků pro hlasovou a datovou komunikaci, GPS satelitní navigaci, generátory přesného času a kmitočtů a specializovanou elektroniku pro letecký průmysl. Výrobky DICOM jsou vyvíjeny vlastním oddělením vývoje a ve spolupráci s předními světovými firmami v oboru. Výrobky DICOM se vyznačují vysokou kvalitou, spolehlivostí a odolností, jsou úspěšně používány ve více než 20 zemích světa. Mezi hlavní přednosti společnosti MESIT asd patří důkladná znalost systémů, díky které může náročným zákazníkům nabídnout kompletní sortiment výrobků a služeb.



## Výchozí stav

Před nasazením nového informačního systému myGEM nebyly pokryty všechny zákaznické procesy v organizaci.



## Cíle implementace

Zajistit:

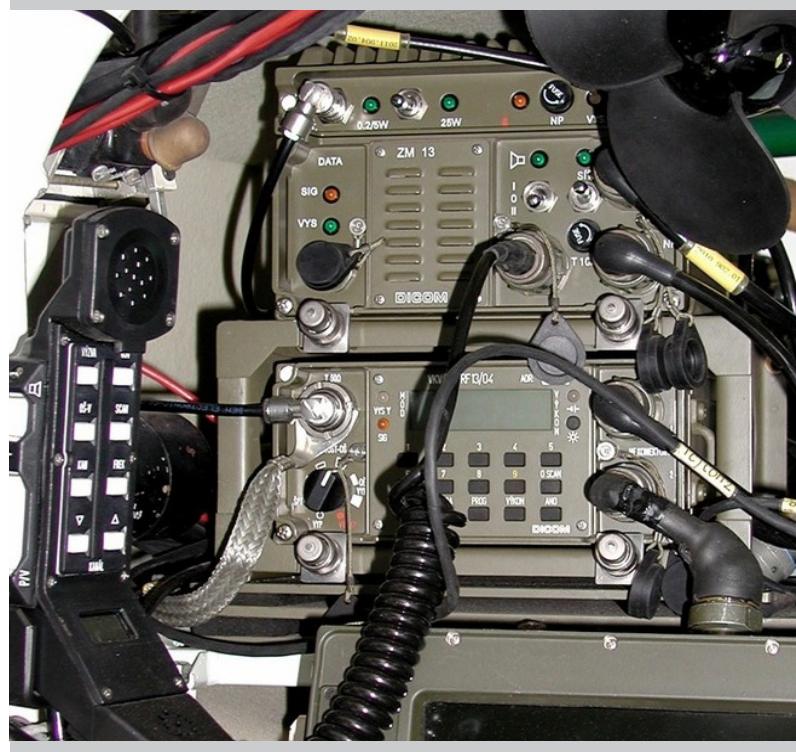
- transparentní řízení všech různorodých realizačních procesů, tj. výroby a vývoje špičkových výrobků pro hlasovou a datovou komunikaci, GPS satelitní navigaci, generátory přesného času a kmitočtů a specializovanou elektroniku pro letecký průmysl,
- integraci s ekonomickými moduly a reportingem pro materšský holding,
- propojení servisu hotových výrobků a uplatnění workflow pro kritická místa v procesech,
- zvýšení produktivity práce, kvality údajové základny a monitorování využitím čárového kódu v realizačních procesech.



## Řešení myGEM

Systém myGEM byl implementován pro řízení realizačních procesů ve společnosti.

Jsou využity následující moduly:  
CRM, Logistika Prodej, Logistika Nákup, Technická příprava výroby (včetně změnové služby), Plánování a řízení výroby, Evidence výroby, Účetnictví a Majetek.





## Harmonogram prací

Diagnostika požadavků z procesů, návrh řešení, implementace a školení, zpracování postupů pro jednotlivé procesy (délka 6 měsíců).



## Počet uživatelů

Přibližně 50 aktivních uživatelů: obchodníci, konstruktéři, technologové, vedoucí výroby, evidence ve výrobě, pracovníci vývoje, expedice, fakturace, účetní.



## Přínosy

- pokrytí všech realizačních procesů komplexním systémem
- zlepšení kvality údajové základny jako východisko pro podrobnější plánování
- nástroj pro významné rozšíření procesů zvláště v oblasti výroby
- rychlé zaškolení nových uživatelů podle nastavených postupů
- zlepšení podpory zákazníků v oblasti prodeje a servisu
- vysoká provozní spolehlivost a bezpečnost uložených dat
- podpora nejnovějších technologií a trendů
- ochrana majetku společnosti integrovaným řešením

,

*„Nejdůležitějším kritériem pro výběr systému byla vysoká funkčnost v oblasti vývoje a výroby speciální elektroniky společně s prokazatelnými schopnostmi dodavatelské firmy úspěšně systém implementovat a poskytovat následný servis...“*

*Ing. Jiří Krča, externí spolupracovník*



# PŘÍPADOVÁ STUDIE



**Chas - MT s.r.o.**  
nástrojárna, reklamní studio

Nástrojářská výroba firmy **CHAS - MT s.r.o.** se postupně specializovala na **výrobu forem na vstřikování plastů a tlakové lití pryskyřic**. Její specializací jsou formy na velmi přesné technické výlisky.



## Situace

Společnost vyrábí také výrobní přípravky pro sériovou produkci, kusovou a malosériovou výrobu přesných dílců dle dodané dokumentace a provádí zakázkové obrábění na CNC i klasických strojích.

Společnost má zaveden a pravidelně auditován systém řízení jakosti podle norem ISO 9001.



## Výchozí stav

Před nasazením nového informačního systému myGEM nebyly pokryty zákaznické procesy v organizaci.



## Cíle implementace

Základním požadavkem pro implementaci nového podnikového informačního systému bylo zlepšit monitorování realizačních procesů při výrobě nářadí.



## Řešení myGEM

Systém myGEM byl implementován pro řízení realizačních procesů ve společnosti.

Jsou využity následující moduly:  
CRM, Logistika Prodej, Logistika Nákup, Technická příprava výroby (včetně změnové služby), Plánování a řízení výroby, Evidence výroby, Účetnictví a Majetek.





## Harmonogram prací

Diagnostika požadavků z procesu, návrh řešení, implementace a školení (délka 6 měsíců).



## Počet uživatelů

Přibližně 15 aktivních uživatelů: obchodníci, konstruktéři, technologové, pracovníci expedice, fakturace, účetní.



## Přínosy

- systémové řízení změn a pružná reakce na měnící se požadavky zákazníka
- systémové řešení vnitřní komunikace s využitím objektů informačního systému
- zlepšení monitorování realizace konkrétních zakázek a výrobků
- kvantitativní přínosy ( zkrácení průběhu zakázky, zvýšení produktivity,...)



# PŘÍPADOVÁ STUDIE



## KOVOVÝROBA HOFFMANN, s.r.o.

je ryze českou rodinnou firmou se silnou tradicí. Její specializací je **výroba karosářských dílů a výroba lisovacích – tvářecích nástrojů pro automobilový průmysl**. Zaměřuje se zejména na prototypovou výrobu. Jsou schopni navrhnout a zkonstruovat lisovací – tvářecí nástroje tak, aby výsledný díl odpovídal požadovaným tolerancím.



## Situace

Ve společnosti dokáží vyrobit lisovací nástroje, jimiž tváří plechy, a to až o velikosti celé postranice osobního vozu. Jednotlivé karosářské plechové díly pak dovedou precizně sestavit do podsestav a sestav. Vše co vyrábí, umí s vysokou přesností změřit.

Společnost si je vědoma neustále se zvyšujících požadavků na zajištění kvality výrobků a služeb, jakož i potřeby ochrany životního prostředí, je držitelem certifikátu managementu jakosti a environmentu.



## Výchozí stav

Před nasazením nového informačního systému myGEM nebyl systém propojen se systémem PDM SmarTeam a CATIA. Neumožňoval pružně řídit změny podle dodatečných požadavků zákazníka a monitorovat jejich průběh.



## Cíle implementace

Základním požadavkem pro implementaci nového podnikového informačního systému bylo propojení se systémem SmarTeam a CATIA.



## Řešení myGEM

K řízení výrobních činností byl implementován systém myGEM, který je on-line propojen se systémem SmarTeam a 3D návrhovým systémem CATIA. Cílem tohoto řešení je urychlit předvýrobní etapy a zajistit bezchybné řešení změn při realizaci výrobků. Dále byly vyvinuty speciální miniplikace pro řízení v komunikaci mezi obchodem a výrobou plechových dílů, propojení na skladový systém KARDEX Remstar, monitorování a vizualizace výroby.

Jsou využity následující moduly:  
Logistika Prodej, Logistika Nákup, Technická příprava výroby, Plánování a řízení výroby, Evidence výroby. Moduly jsou integrované, zpracování je v režimu on-line.





## Harmonogram prací

Diagnostika požadavků z procesu, návrh řešení, implementace a školení, zpracování postupů pro jednotlivé procesy (délka 12 měsíců).



## Počet uživatelů

Přibližně 30 aktivních uživatelů: obchodníci, konstruktéři, technologové, vedoucí výroby, pracovníci expedice, fakturace, výrobní controlling, ekonomika.



## Přínosy

- systémové řízení změn a pružná reakce na měnící se požadavky zákazníka
- systémové řešení vnitřní komunikace s využitím objektů informačního systému
- zlepšení monitorování realizace konkrétních zakázek a výrobků
- kvantitativní přínosy (zkrácení průběhu zakázky, zvýšení produktivity práce,...)



„... informační systém myGEM řeší zpracování nabídek, vztah se zákazníkem a evidenci, plánování a vyhodnocení zakázek. Obchodníkovi umožňuje řídit změny podle dodatečných požadavků zákazníka a monitorovat jejich průběh ... myGEM řeší průběh zakázky a systém změn včetně propojení PDM SmarTeam a CATIA. Tohoto dodavatele jsme si vybrali na základě dobrých zkušeností z oblasti řízení obchodu a výroby, pružnou reakci při řešení specifických požadavků a znalosti našich procesů ...“

Mgr. Marek Hoffmann, jednatel



**Kühtreiber, s.r.o.** je česká společnost, která se zabývá **vývojem, výrobou a prodejem svařovací techniky a příslušenství**. Firma si vybudovala rozsáhlou distribuční a obchodní síť. Postupný rozvoj a rozšiřování sortimentu vedlo k expanzi do dalších zemí Evropy.



## Situace

Společnost v dnešní době vyrábí více než 80 typů a variant svařovacích strojů KIT, KITin a FENIX pro svařování metodami MMA, TIG a MIG/MAG. Zabývá se i prodejem svařovacích hořáků, ochranných masek, náhradních dílů, redukčních ventilů, elektrod a dalšího příslušenství. Velký důraz je kladen na kvalitu výrobků a jednotlivých komponentů. Všechny stěžeňní součásti strojů jsou vyráběny ve vlastním výrobním závodě v České republice, kde probíhá i finální montáž.



## Řešení myGEM

Systém myGEM byl implementován pro řízení realizačních procesů ve společnosti.

Podnik nyní využívá moduly: CRM, Logistika Prodej, Servis, Reklamace, Nákup, Technická příprava výroby, Plánování a řízení výroby včetně operativního plánování dle lidských kapacit, Evidence výroby a také Účetnictví, Majetek, Intrastat.



## Výchozí stav

Před nasazením nového informačního systému myGEM nebyly pokryty všechny zákaznické procesy v organizaci.



## Cíle implementace

Zajistit:

- spolehlivé řízení všech procesů podniku, nejenom výroby a vývoje kvalitních výrobků, ale také řízení servisních zakázek a reklamací,
- integraci s ekonomickými moduly,
- monitorování všech procesů v podniku včetně zavedení čárových kódů a mobilních terminálů a zabezpečit tak kvalitu práce a spokojenost zákazníka.





## Harmonogram prací

Analýza požadavků z procesů, instalace a konverze dat, návrh řešení, implementace a školení, zpracování postupů pro jednotlivé procesy.



## Počet uživatelů

Přibližně 20 aktivních uživatelů: pracovníci vývoje, konstruktéři, technici, obchodníci, skladníci, vedoucí výroby, evidence ve výrobě, pracovníci kontroly jakosti, fakturace, účetní.



## Přínosy

- pokrytí všech realizačních procesů komplexním systémem
- flexibilní nástroj pro řízení procesů zejména výroby a servisu
- zlepšení kvality a podrobnějšího plánování
- rychlé zaškolení uživatelů dle nastavených postupů a grafických návodek
- zlepšení podpory zákazníků v oblasti prodeje, servisu i reklamací
- vysoká provozní spolehlivost
- podpora nejnovějších technologií a trendů
- ochrana majetku společnosti integrovaným řešením



# PŘÍPADOVÁ STUDIE



Společnost **ORLÍK-KOMPRESORY výrobní družstvo** je ryze českou společností zabývající se **vývojem, výrobou a prodejem kompresorů**.

Je největším výrobcem kompresorů v České republice a na Slovensku a je mezinárodně uznávanou značkou kvality.



## Situace

Reší problematiku stlačeného vzduchu od návrhu přes kompletní dodávku včetně montáže a následného záručního i pozáručního servisu ke spokojenosti zákazníka. Kompresory Orlík jsou svými uživateli oblíbené především pro jejich vysokou provozní spolehlivost a dlouholetou životnost.



## Výchozí stav

Před nasazením nového informačního systému myGEM nebyly pokryty všechny zákaznické procesy v organizaci.



## Cíle implementace

Zajistit:

- transparentní řízení všech různorodých realizačních procesů, tj. výroby a vývoje kompresorů, plastových dílů, jednoúčelových strojů, oprav a servisu,
- integraci s ekonomickými moduly a controllingem,
- propojení s web portálem především pro oblast obchodu, objednávek náhradních dílů a zajištění servisu,
- zvýšení produktivity práce a kvality údajové základny zavedením čárového kódu v realizačních procesech.





## Harmonogram prací

Diagnostika požadavků z procesů, návrh řešení, implementace a školení, zpracování postupů pro jednotlivé procesy (délka 6 měsíců).



## Počet uživatelů

Přibližně 50 aktivních uživatelů: obchodníci, konstruktéři, technologové, vedoucí výroby, evidence ve výrobě, pracovníci expedice, fakturace,...



## Přínosy

- pokrytí všech realizačních procesů komplexním systémem
- zlepšení kvality údajové základny jako východisko pro podrobnější plánování
- nástroj pro významné rozšíření procesů zvláště v oblasti výroby plastů
- rychlé zaškolení nových uživatelů podle nastavených postupů
- zlepšení podpory zákazníků v oblasti prodeje a servisu

,

„....softwarové řešení myGEM je použito pro různorodé procesy, pokrývá obchod, výrobu kompresorů a plastů... Zákaznické procesy jsou integrovány s ekonomickými a controllingovými moduly ... Součástí řešení je podpora vývoje našich výrobků ... S produktem a poskytovanými službami jsme dlouhodobě spokojeni....“

Pavel Kuběnka, vedoucí IT



# PŘÍPADOVÁ STUDIE



Firma **WELCO spol. s r. o.** je obchodní firma, zabývající se **vývojem, poradenstvím a prodejem speciálních přídavných materiálů a příslušenství pro svařování a pájení**, zejména pro údržbu, opravy a renovace.  
Na českém trhu působí od roku 1995.



## Situace

Jejich výrobky jsou vyráběny pod registrovanou obchodní značkou WELCO předními výrobcí svařovacích materiálů v Evropě a USA. Výrobky jsou nabízeny systémem přímého prodeje koncovým zákazníkům, prostřednictvím vlastní obchodní sítě autorizovaných techniků. Společnost získala výhradní obchodní zastoupení německé firmy CRONITEX – předního evropského výrobce speciálních přídavných materiálů, strojů a příslušenství pro opravy nástrojů a forem. Společnost WELCO má zavedený a certifikovaný systém řízení jakosti dle ČSN EN ISO 9001:2009.



## Výchozí stav

Před nasazením nového informačního systému myGEM nebyly pokryty zákaznické procesy v organizaci.



## Cíle implementace

Zajistit:

- transparentní řízení všech různorodých realizačních procesů, tj. poradenství a prodeje speciálních materiálů a příslušenství pro svařování a pájení,
- implementaci nových ekonomických modulů.



## Řešení myGEM

Systém myGEM byl implementován pro řízení realizačních procesů ve společnosti.

Jsou využity následující moduly:  
Logistika Prodej, Logistika Nákup, Sklady, Účetnictví a Majetek.





## Harmonogram prací

Diagnostika požadavků z procesů, návrh řešení, implementace a školení, zpracování postupů pro jednotlivé procesy (délka 6 měsíců).



## Počet uživatelů

Přibližně 10 aktivních uživatelů: obchodníci, expedice, fakturace, účetní, vedení společnosti.



## Přínosy

- pokrytí všech realizačních procesů komplexním systémem
- zlepšení kvality údajové základny jako východisko pro podrobnější plánování
- nástroj pro významné rozšíření procesů zvláště v oblasti výroby
- rychlé zaškolení nových uživatelů podle nastavených postupů
- zlepšení podpory zákazníků v oblasti prodeje a servisu
- vysoká provozní spolehlivost a bezpečnost uložených dat
- podpora nejnovějších technologií a trendů
- ochrana majetku společnosti integrovaným řešením

